

Noble Arc Consulting

Accompagner les entreprises dans leur stratégie commerciale

Noble Arc Consulting est une des rares sociétés à offrir un service d'accompagnement stratégique commercial aux entreprises. Sa force réside avant tout dans son expertise à accompagner des entreprises ayant un déficit dans le domaine du développement commercial.

AUJOURD'HUI, nous sommes à l'ère du digital. Du coup, de plus en plus d'entreprises ont besoin d'un coup de pouce afin de booster leur visibilité et d'assurer une chaîne de communication bien rodée entre les entreprises et les clients. Noble Arc Consulting, compagnie fondée en 2019, se positionne comme un partenaire stratégique à un moment où la compétitivité du marché requiert à toute entreprise d'avoir une approche commerciale des plus scientifiques. L'intuition traditionnelle de l'entrepreneur et la communication basique des services/produits ne sont malheureusement plus suffisantes pour garantir la réussite de la société. C'est ainsi que Noble Arc Consulting, à travers ses services de 'digital marketing', de 'business consulting' et de 'creative design', accompagne les entrepreneurs ayant des compétences techniques ou opérationnelles mais qui manquent un accompagnement stratégique fondamental d'approche à la clientèle.

Fort de son expertise dans ces domaines, Noble Arc Consulting mène des études du marché, relève les attraits commerciaux et les perspectives de ventes pour les clients. De plus, l'équipe élabore des stratégies de segmentation, de positionnement et d'approche compétitive, entre autres. Finalement, le pôle création artistique assiste à l'implémentation des stratégies à travers différentes techniques d'approches. L'objectif ultime de la compagnie est d'assurer une transition sereine et réussie aux entreprises et de les accompagner jusqu'au dévoilement final du produit/service ou de la nouvelle identité voulue.

Le secteur commercial de toute entreprise opérant essen-



tiellement sur le marché mauricien augmente constamment en compétitivité de par la taille du marché et des nouveaux entrants. «*Nous observons donc un besoin amplifiant de revoir le 'business model' de l'entreprise en fonction des facteurs identifiés. La communication et la vente en ligne prendront définitivement le dessus sur la communication et le commerce traditionnel dans les années à venir. Cela ne veut certainement pas signifier que le commerce traditionnel disparaîtra ; au contraire, il devra certainement se positionner en complémentarité à cette nouvelle orientation du marché en offrant de la valeur ajoutée à la clientèle.*», souligne Dr. Guil-

stratégiques permanents au sein de l'entreprise auraient tout intérêt à se faire accompagner par une expertise externe pour préserver tout au moins leurs acquis commerciaux et s'adapter à cette nouvelle tendance.

L'accompagnement partenarial de Noble Arc Consulting est un atout majeur pour ses clients. La société aide le client à identifier ou prévoir les défis du marché qui ne sont pas toujours apparents. Le plan de communication est l'outil utilisé en dernier lieu une fois que toutes les bases de recherches scientifiques ont été complétées et la stratégie définie. Donc cet accompagnement très poussé, couplée de l'expertise scientifique de l'équipe de Noble Arc Consulting, rassure le client dans les moments de doute ou de baisse inquiétante des performances commerciales de l'entreprise.

L'entreprise a réuni une équipe de collaborateurs polyvalents et compétents qui s'assurent de fournir les meilleures solutions digitales aux clients. De plus, la société se focalise dans la création d'un lien de confiance avec les clients et vise à soutenir les entreprises dans leur transition digitale. Noble Arc Consulting accompagne actuellement différentes entreprises dans des secteurs d'activités divers tels que l'alimentation, l'hygiène et la propreté résidentielle, la maintenance mécanique et aussi une des plus grandes plateformes de distribution en ligne, entre autres. L'expertise de la compagnie a aussi été sollicitée tout récemment par un acteur majeur de la société proposant des solutions innovantes à haute valeur ajoutée dans le domaine de la désinfection et des événements extrêmes.

NOBLE ARC CONSULTING OFFRE TROIS PÔLES DE SERVICES, NOTAMMENT, LE SERVICE 'CREATIVE DESIGN', LE PÔLE 'DIGITAL MARKETING' ET LE PÔLE 'BUSINESS CONSULTING'.

laume Babet, Directeur Exécutif de Noble Arc Consulting et aussi chargé de cours en marketing à Curtin Mauritius. Celui-ci observe que les entreprises qui ne peuvent se permettre d'investir dans des postes commerciaux